微短剧管理新规定本月正式实施生效

《金猪玉叶》上线 星爷也来"整顿市场"了?

这个6月,风口之上的微短剧行业迎来了一 连串新变化。

6月1日, 微短剧管理新规定正式实施生效。 新规之下, 未经审核且备案的微短剧不得上网传播。同时, 微短剧整体实行"分类分层审核", 将以 总投资额达到100万元、30万元(含)至100万元 以及低于30万元三梯度进行划分, 按照"重点微 短剧""普通微短剧"和"其他微短剧"的不同要求 进行管理

6月2日,周星馳出品的首部短剧《金猪玉叶》 上线,更新两集后总播放量已经逼近5500万。徐 志胜等喜剧明星客串、电影班底横屏拍摄、每集5 分钟左右的片长,显然是对短剧精品化发展的一 次探索。

电影团队入局会给行业带来怎样的变化? 新 规之后, 微短剧市场又有什么新风向? 新闻晨报· 周到记者对话多位业内人士,来听听他们的看法。



周星驰"下场"成绩如何

手机屏幕上,女孩心爱的"王子"不断发来情话;但当她转账完毕,对方立刻消失不见。人财两空的女孩,拒绝相信被骗,甚至绝望跳楼……《金猪玉叶》的开篇,像极了当下流行的"反诈宣传片",很快,故事迅速展开:女孩的妹妹、实习律师叶小莱决心找出"杀猪盘"的幕后黑手,这也将决定她未来的职业发展。

不仅切人点足够接地气,这部由周星驰担任出品人,易小星监制的短剧,也承载着外界的好奇与期待:电影级别的制作班底,真的能玩转追求刺激与爽感的短剧赛道?

光看数据,《金猪玉叶》的表现中规中矩。 首集上线一小时,播放量突破100万次,四天 以来,两集播放总量逼近5500万。相比之下, 近期争议不断的"王妈"短剧《重生之我在霸 总短剧里当保姆》,平均每集的播放量则高达 9000万。

与此同时,在"周星驰出品"的光环下,剧中致敬周星驰电影的细节,暗讽职场与国际形势的"梗",以及喜剧明星徐志胜的客串依然赢得网友赞许,"质地确实不一样"。

但除此之外,《金猪玉叶》的"水土不服"也相当明显。有观众认为,剧集内容"又土又尬","如果是冲着星爷来看,多半要失望"。还有观众表示拍摄手法和内容都很过时,"二十年前还可以,现在过时了"。在《金猪玉叶》的



豆瓣页面上,甚至有观众感叹被骗了:"周星驰不是导演,只是制片人,傻头傻脑的我被骗了。"

观看了《金猪玉叶》前两集后,业内人士沐阿橙也认为,该剧手法和内容"完全打破当下市场规律",表现只能说是"隔靴搔痒","现在的竖屏短剧根本上还是男帅女美的霸总题材,可能会加入奇幻、喜剧的新元素,但万变不离其宗,需要为大家造梦,给大家爽点。这部剧呢,你看得出主创想要下沉,但又没有出现任何极致的、造梦的元素"。

她坦言,就算是和早年易小星的《万万没想到》以及大鹏的情景喜剧相比,《金猪玉叶》都有明显差距,希望该剧后续能够继续发力,给出新意,"否则不管从哪个角度来说,这个故事都不够极致。"

专业团队能"整顿市场"吗

"短剧内容形态的兴起,一定有它的社会 思潮,或者说人们阅读习惯的改变,我们不应该 逆潮流而行。"

此前,在谈及人局微短剧的缘起时,《金猪玉叶》监制易小星曾形容这是一次"迎头赶上潮流"的尝试,"这和我们之前是做电影还是做其他短剧都没有关系,只是我们要尽量满足人民群众日益增长的精神文化需求,仅此而已。"

那么,专业团队的人局,是"整顿市场"还是"被市场整顿"?

负责微短剧数据分析的方方表示,目前微短剧市场的主流是1分钟左右时长、几十集甚至上百集的竖屏微短剧,这类作品制作成本不高,更依赖于"投流";而像《金猪玉叶》这样横屏为主的短剧,是各大平台发力精品的尝试,整体制作成本更高,收入也偏向品牌整体植入,"这两种类型的做法,是完全不同的。"

所以,他并不认为有必要将《金猪玉叶》与《重生之我在霸总短剧里当保姆》 这类作品放在一起比较,"它们的赛道不太一样,竖屏和横屏受众的观看习惯也不一样。要评估这部作品是否成功,还要看最终分账和广告招商的情况"

而在编剧小臻眼中,无论《金猪玉叶》最终 热度和口碑如何,专业团队的入局就是一种态 度。"关键不在于这些作品是否成功,更在于它 有可能改变大家对短剧的印象,有可能提高大 家的创作标准。就像前些年大牌导演进军网剧, 失败的案例很多,但渐渐地,大家都默认要用电 影的标准创作网剧,更多好作品就出现了。微短 剧行业需要一些新的标杆,而不是重复的粗制 滥造。"

新规后题材会变吗

"新规首日,22 万集微短剧获批,有189位'总裁'、109位'夫人'还有81为'娇妻'……"与《金猪玉叶》上线一起引发讨论的,还有微短剧管理新规定上线后的市场变化。6月

2日,有媒体统计并报道了新规后的备案情况,满屏都是"总裁"与"夫人"的描述,迅速成为社交平台热议的话题,"微短剧果然是'霸总'的天下!"

看来不可思议,其实有迹可循。据微短剧研究平台 DataEye 发布的《2024 年微短剧买量投流数据报告》,2024 年以来,情感、逆袭、战神包揽热投细分题材榜前三,古装、甜宠、穿越、玄幻、萌宝、重生、神医也杀人前十。

为何情感题材 能在短剧市场遥遥领先

"它很吻合观众需求的短、快、爽,高颜值 主创也满足了观众磕糖的需求。"方方表示,这 类题材和一部分网文很相似,设定通俗易懂,充 满了反转和意外,"基本上不需要动脑子就能 追完"。

在沐阿橙看来,这类题材也是最易于"造星"的,"很多团队会把同一题材改头换面拍很多次,差不多的剧情,搭配不同的人。短剧观众很喜欢搭 CP,头部演员反复搭配,反正拍个一星期或者十天就是一部。"

至于新规后未来的题材选择,不少从业者 也展开思考:到底什么能拍,什么不能拍?

沐阿橙认为,走过野蛮生长的阶段,早期那类刻意展现残忍手段、宣扬仇恨、血腥极端的微短剧已经不合时宜,"现在甜宠作品越来越多,这就是有意识地在切换赛道"。她透露,考虑到商业回报,很多头部短剧演员更多地开始拍摄"广告定制剧","品牌植入很多,赚的比一般短剧还也多"。

小臻最近听说,有作品被认为有封建迷信色彩,备案无法通过,不建议拍摄,"那么重生、穿越、特异功能,这些未来还能拍吗?这个尺度怎么把握,对大家来说都是考验"。她曾经多次参加微短剧相关的行业会议,听到最多的就是主管部门"同一标准、同一尺度"的管理原则,"微短剧的走红,很大程度是因为它拍了网剧与网络电影不能拍的东西,未来这种空子肯定是不能钻的"。

今年1月,国家广电总局发布开展"跟着微短剧去旅行"创作计划的通知,为微短剧给出了选题方向。对此,小臻认为,"微短剧+文旅"的想法很好,但对创作者而言有更高的要求,"怎么平衡可看性和文旅元素,是大家都需要解决的功课。我看了一些地方文旅推进的微短剧,完全已经变异成旅游宣传片,那效果肯定会打折扣"。

晨报首席记者 曾索狄

