

智慧守护品质人生,增额终身寿获青睐

平安盛世金越(尊享版)终身寿险荣耀上市

在中国当前经济社会急剧转型背景下,想要维系一个幸福家庭的持续运转,经济保障是始终不能绕过的首要问题。如何更好规划家庭财富,分散经济风险,确保安全性和确定性之间的平衡,找到一种安全、稳定的储备方式,让财富规划既安全又安心,从容应对家庭压力、医疗、养老等多重现实问题,成为越来越多人关心的重要方面。

为满足社会大众的需求,中国平安人寿保险股份有限公司(以下简称“平安人寿”或“公司”)旗下的平安盛世金越(尊享版)终身寿险,以下简称“盛世金越尊享”(主险)即将荣耀上市。助您智慧守护品质人生。

现价持续增长,财富有效管理

相关资料表明,2018年以来,人民银行共13次下调存款准备金率,释放长期资金10.8万亿元*。与之对应的,是当前市场利率进入下行区间,经济环境不确定性进一步加剧。而盛世金越尊享作为一款增额终身寿,交费期满一定年度后,现金价值开始按照约3.5%逐年递增。时间越长,现价越高,财富价值稳步提升。

盛世金越尊享可搭配平安聚财宝(2021)终身寿险(万能型)(以下简称“聚财宝”)账户,守住下限,追求上限。经济上行时,可通过万能账户,畅想财富想象空间。经济环境不确定时,年度保额增速写入盛世金越尊享合同,现金价值一定时间后按约3.5%年增速增值,用确定成长应对不确定的未来。终身保障,定向传承能掌控

盛世金越尊享支持双被保险人设置,若父母一方和孩子同为被保险人,保险期间可以至最后一位被保人身故为止,延长保单的年度保额及现金价值的增长周期。如果父母需要财富传承时,可减少一位被保险人,将孩子作为单被保险人,同时将投保人也变更为孩子,把满载爱与祝福的保单传承给孩子,智慧传承能掌控。

来自上海的陈先生是一名事业有成的企业主管。去年和太太喜结良缘,女儿今年刚刚

出生,父亲年底也即将退休。作为独生子 and 家庭的顶梁柱,陈先生一身所系的是整个家庭的责任与希望,富有家庭责任感的陈先生深知,未雨绸缪才能真正长久照顾家人,因此原本就有良好投保习惯的陈先生从平安人寿上海分公司的代理人那里进一步了解了盛世金越尊享保险产品计划。

经过估算,今年30岁的他,如果投保盛世金越尊享保险产品计划,年缴保费10万元,缴10年,总计缴费100万元。从投保的那刻起,陈先生便可以享受高额的人身保障,实现生命价值、财富价值双守护。因陈先生的保单总保费达100万,2022年12月31日前,陈先生可使用居家养老体验官权益,将今年刚刚退休的父亲指定为权益人,提前启用健康服务咨询平台,乐享居家养老品质生活。陈先生父亲百年后,陈先生自己还可以继续享受居家会员权益,享受有尊严、高品质的养老服务。而当陈先生85岁时,当年投入的100万,经历时光的打磨,已经骤然演变为一笔高达500万的传承金,且持续增值至最后一位被保人身故,此时晚年的陈先生以一己之力确保了下一代的幸福和格局。一张盛世金越尊享保单,将能实现保障三代人的人生幸福。

保单贷款,应急有备更从容

盛世金越尊享还可提供保单贷款服务,在急需的情况下,客户可以通过“保单贷款”功能应对资金周转问题。“盛世金越尊享”保单贷款最高可贷现金价值的80%,满足紧急资金需求,让您省心、省时又省钱。

品牌实力,专业为您创造价值

从1988年诞生,经过三十几载的发展,中国平安保险(集团)股份有限公司(以下简称“中国平安”“公司”)在广大客户和社会各界的支持下,已成长为我国三大综合金融集团之一。

近年来中国平安品牌价值持续深化,2022年公司名列《财富》世界500强第25

位,全球金融企业第4位;《财富》中国500强排名第4位;《福布斯》全球上市公司2000强排名第17位。根据全球权威品牌价值评级机构Brand Finance发布的《2022年全球品牌价值500强》榜单,中国平安以品牌价值546亿美元,品牌强度指数为AAA-,位列全球品牌价值榜第21位、全球金融企业第4位,连续六年蝉联全球最具价值保险品牌。

当前,中国平安持续坚持深化“综合金融+医疗健康”双轮并行、科技驱动战略,牢牢抓住金融保险业务的升级周期,把握医疗生

态发展的巨大机遇,积极构建“金融+养老”“金融+健康”等产业生态,增强服务实体经济质效,同时,平安以“新价值文化”为契机,以“专业,让生活更简单”作为不变的文化理念和品牌承诺,为客户、员工、股东及社会创造持续稳健增长的价值,为新时期的高质量发展奠定坚实的基础。

而基于以上发展战略应运而生的平安盛世金越(尊享版)终身寿险兼具持续增值和安全稳定的特点,相信会成为有需者抵御经济风险,守护人生幸福的又一利器。

◆重要提示◆

减少后本主险保费不低于我们规定的最低标准。具体减保规则详见险种条款。

7.投保人可申请相应产品现金价值扣除各项欠款后余额的80%的贷款,每次贷款期限可达6个月,贷款利率由本公司确定,贷款本息在贷款到期时一并归还。

8.盛世金越(尊享版)可选择双被保险人,在本主险合同第7个保单周年日后且交费期间已届满,当两名被保险人均生存时,可支持减少一名被保险人,详见产品条款。若将投保人变成孩子,需在孩子年满18周岁后。

9.居家养老服务是由深圳众海诚信信息咨询服务有限(或称“众海诚”)及具有经营资质的第三方服务机构实际提供,具体以实际为准。

10.产品交费方式灵活,若交费中断,您的相关利益会受到损失。

11.保险公司不得违规销售非保险金融产品,请勿参加非法集资。

12.文中所提到的结算利率均为年化结算利率。

* 13. 资料来源 <https://baijiahao.baidu.com/s?id=1744404157946212780&wfr=spider&for=pc> 平安聚财宝(2021)终身寿险(万能型)说明:

●初始费用:趸交保险费、追加保险费扣除2%初始费,转入保险费扣除1%初始费用。

●保障成本:在每月结算日,保险公司按照该月的实际天数从保单账户中扣除保障成本。每日的保障成本为年保障成本的1/365。

投资有风险,购买需谨慎。

寿险核20211(总)412PX

盛世金越 保险产品计划 尊享版

重要提示:

1.平安盛世金越(尊享版)保险产品计划由平安盛世金越(尊享版)终身寿险(简称盛世金越尊享)、平安聚财宝(2021)终身寿险(万能型)(简称聚财宝传承)、平安聚财宝(2021)养老年金保险(万能型)(简称聚财宝养老)组成。您可根据实际保障需求与经济承受能力合理规划选择保险产品计划,如不符合需求,您也可选择单独购买本保险产品计划中的任一主险。

2.本保险产品计划中平安聚财宝(2021)终身寿险(万能型)、平安聚财宝(2021)养老年金保险(万能型)为万能保险,结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。

3.本资料所载内容仅供您理解保险条款所用,在某些情况下,我们不承担给付保险金的责任,具体保险责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款。