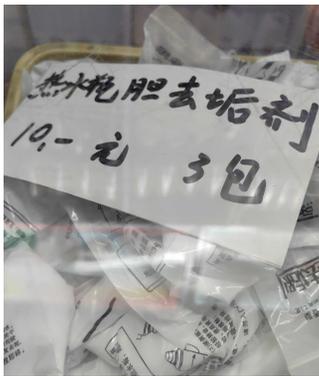




去留牵动人心 66岁小店有变化

93岁老人一天跑两趟，店内热水瓶胆、头油等物件已上新

新闻晨报·周到曾报道过石门二路上的北京百货店主“招室友”，一起为老人开店，引发很多沪上阿姨爷叔的关注。近日，这家小店有了新变化！66岁的店主张乐华决定扩大经营，增加了天堂伞、热水瓶胆这些群众“呼声”很高的日用品，一个人坚守小店。家住附近的93岁老教授一天来两趟，前九百集团董事长也时常来逛，69岁小店去留仍旧牵动沪上老人的心。



北京百货上新！都是“应邀上架”

当记者2月20日来到石门二路上的北京百货商店，看到原本废弃的柜台已经被重新整理，老一辈钟爱的“大牌”护肤品美加净珍珠霜、老字号蜂花护发素、白玉牙膏、上海药皂、头油……已经整齐地摆好。

增加天堂伞、棉毛衫棉毛裤、热水瓶……“这些新上架的商品，都是曾经阿姨爷叔在外面买不到，特地跑到这儿来问的东西。现在买热水瓶、热水瓶胆的人已经很少了，盈利也不多，很多商店都不愿意进货了。上次有位70多岁的老人，从莘庄跑过来问我这里卖不卖热水瓶胆，我说没有，她很失落，这次趁着扩张的机会，我就进了一批热水瓶和热水瓶胆，不赚钱也无所谓。”

店里还有不同种类的水瓶，以及热水瓶塞和热水瓶胆去垢剂，围兜袖套等日用品。当然，原来的“镇店之宝”还在——搪瓷罐子、汤婆子、假领子。

“针线这些一块钱的东西，除了这里上海都很难找到了，不过这些老百姓都很需要，老百姓需要，我的店就关不掉。”张乐华说，他的老伴决定把他们的退休工资拿出来，今年要结婚的儿子也决定婚礼从简把省下来的钱拿出来，都用来支持“小店事业”。

93岁退休教授的心情经历了过山车

小店的门面调整，让不少周边居民误以为要停业，心情都“有点糟糕”。

93岁的沈筱同奶奶是中医药大学退休教授，家住北京百货附近，是这里的老顾客。

记者在店里碰上沈筱同时，她正低头仔细看柜台里的物件，很多东西从小店刚开时就在，照理说买了几十年，对小店的商品应该很熟悉了，她却看了很久，当问及原因，沈筱同说，自己是特地再来看看这个小店。

“曾经这个地方这么出名，为什么今天会变成这样。”沈筱同犯愁地向记者感叹。当天上午沈筱同在小店买了两样生活用品之后，回到家总觉得不是滋味，心里很难过，于是下午专程又来看看，沈筱同是步行来的，从她家到小店单程20分钟，这对已经93岁高龄的老人来说并不是一个短距离。

为什么这么舍不得？原来，沈筱同二十多岁时，小店刚开，她就习惯于家里缺了什么就来买，有什么要修修补补的，也到这里来。

“最早的时候，这里不是这样的。”沈筱同记忆里的北京百货，门店前面有两排柜台，一边是卖百货商品，一边是卖棉毛衫棉毛裤，里面则是能帮附近居民修修补补的裁缝铺。

“多少年了，要修棉毛衫、被单都是到这儿来，前年裁缝铺搬走了，当时我心里就觉得很失落。今早路过，看到店面空了一半，心想这里大概又要搬了。”在沈筱同心中，这家小店就像是“老年人的宝库”，想要个什么东西，都习惯到这里来买，“总归买得到的”。

当从店主张乐华口中得知，门面目前是在调整，并不会停业也不会搬走，沈筱同表现出异常的激动，“太好了太好了！不要搬不要搬！”

老人从上午就开始失落的心情，顿时好了起来，连连跟张乐华握手，还和记者分享起自己的养生经验。随后还去买小店新上架的青花瓷搪瓷杯。

在沈筱同跟记者讲述她对北京百货有多不舍时，一旁听着的张乐华长久不做声，沈筱同走后，张乐华告诉记者，他非常感动，这就是为什么他想要坚持把小店开下去的最大原因。

退休董事长也穿上了“假领子”

张乐华正打理着小店，又迎来了一个特别的顾客——他的老上司，原九百集团的董事长王健秋。

两人在1980年代就已经认识，那时候王健秋是石门二路街道办事处主任，已经开始在北京百货上班的张乐华就令他印象深刻，“那时候还没有社区的概念，张乐华人很热情，给这附近一片的居民帮了不少忙。”

后来，王健秋成了张乐华的领导，他仍很看重张乐华和他的小店。“从企业来讲，九百集团有大型企业，有上市公司，有像久光百货这样中外合资的企业，有南京路上很多高档次的商场，但是便民利民、拾遗补缺，符合老百姓需要的店铺也是不可缺少的一块。”

退休以后的王健秋对这一点体会更深。“年纪越来越大，需求也在变。”王健秋说，前不久来小店，自己也买了4个假领子，“原来我是一个集团的董事长，有一定的着装讲究，家里的衬衣不少，现在是一个退休老人，什么都讲究实用，假领子就很实用。”

王健秋说，这个冬天，他就和上海不少老人一样，穿棉毛衫，套个假领子，外面再穿件毛衣。“不仅是节约，还有保暖的作用。”

“很多东西都是我们的祖辈、父辈用的传统的东西，大家都有感情，也觉得实用，还是很喜欢。”王健秋说，出于职业习惯，现在还是会逛逛大商场，看看最新的商业上的变化，但很少消费。像北京百货这类和百姓距离很近，和居民同呼吸的小店铺，很感兴趣，也会买，还会推荐给家人。“春节的时候我就跟儿子推荐了假领子，不过，他们这代人对老字号的记忆和我们已经有了很大不同。”

到隔壁的雕塑公园散步时，王健秋总喜欢来小店看看，和张乐华聊一聊，这次来看发现和春节前已经有了相当大的变化。

他还时不时给张乐华提一些小店经营上的建议，这次他的建议是，希望张乐华能找到接班人，让便民利民的北京百货做得更长远。“大家对于上海市中心城区，繁华闹市的印象就是高端大商场，但我们这个社会是由各个方面组成，各种需求都有，希望有更多北京百货这样的存在，让社区居民、中老年人的需要能得到满足。”