

动辄几百块一斤的海鲜，装海鲜的袋子就有1两重，将很便宜的塑料袋卖出近百倍身价的正是上海最大的海鲜市场——江阳市场。周到帮办记者数日暗访发现，如此消费陷阱存在于江阳市场内不少摊位。



摊主把水产品装进塑料袋

江阳海鲜市场没有一家主动去皮称重

很多摊位将塑料袋与海鲜一起称，原本两三毛价格卖出百倍身价

一个袋子就重达一两多

“海鲜市场的袋子都非常重，他们几乎都不会去皮称，看似免费的袋子，实际上……”

不久前，短视频博主“superB太”收到了一位粉丝留言，对方爆料称，海鲜市场的袋子几乎有2两重，海鲜越贵，袋子的价格也就越高。

为了一探真假，这位短视频博主准备找一个海鲜市场去“试试水”。

在上海宝山江阳市场一个卖草虾的摊位前，老板娘告诉他，虾是65元一斤。博主称买了一斤多草虾，电子秤上显示91元，老板娘还客气地给“抹了零”，让博主给90元就行。

谁知，当博主提出“袋子看起来有点重”，要称一下袋子时，老板娘一边拒绝，一边表示袋子有1两重，并再一次给博主减了2元，只收88元。

对于这个“二次优惠”博主仍未接受，坚持要去皮称一下草虾的重量，这一次，老板娘的态度直接来了个180度大转弯，“那我最少要卖你80元一斤（虾），羊毛出在羊身上”。

摇了摇头后，视频博主转身去了下一家店。

“竹蛭能去皮称吗？袋子多重啊？”在连袋子一起称了700克竹蛭后，这位视频博主向第二家海鲜店老板提出疑问，可是对方却连连摇头，“不谈袋子”。

“为什么不谈，竹蛭45一斤，袋子就4块5了。”眼看“superB太”转身就要走，老板这才松口，原本65元的竹蛭，最终收了60元。

回到车上，“superB太”将袋子里的海鲜倒出，单独将塑料袋放上称，结果显示袋子重达60克，足足有一两多重。

没有一家主动去皮称重

在“superB太”看来，如果不是他事先知情并坚持去皮称，这个袋子也就被算成了竹蛭的价格，海鲜市场每天来来往往这么多人，不知道有多少消费者忽视了这个问题。

一连去了4家店，从明确拒绝去皮称重，到消费者提出后才去皮，“superB太”发现几家海鲜店没有一家是主动去皮称重的。

“这么个海鲜市场，这么多海鲜店，难道每一家都是这么做生意的吗？”

作为消费者，“superB太”认为大家买的是海鲜本身，而塑料袋、螃蟹身上的绳子、皮筋统统属于附属品，都不应该算在海鲜的价格里。

但是，因为店家与店家之间存在“内卷”的情况，都想通过降低价格来吸引顾客，但是又不能舍弃利润，只好从海鲜袋子、螃蟹绳子甚至通过缺斤少两这些手段来弥补“损失”。

“这种不良的市场竞争，吃亏的只有消费者。”“superB太”直言，商家哪怕把价格提高，只要不采取低劣的手段，用更透明、更诚信的标



沾过水的袋子重1两

准去做生意，一定会被消费者看见。

作为一个短视频博主，“superB太”说他以前都是拍摄美食制作、试吃类的视频，但是直到一次误打误撞，买到了比市场价便宜，但是缺斤少两的榴莲，在把相关的经历发出来以后，没想到收到了“粉丝”们源源不断的反馈。

“superB太”这才发现，消费市场上原来还有这么多“坑”。

塑料袋号称“能赚钱”

从“superB太”拍摄的视频中可以看到，每家海鲜店里用的都是相同的加厚塑料袋，消费者如果在购买之前没有做点“功课”，很容易会为这些塑料袋买单。

近日，记者来到了上海最大的海鲜市场——江阳市场，看看有多少消费者在不经意间踏入了塑料袋的消费陷阱，又有多少人会为自己的利益据理力争？

看见记者在海鲜店前驻足，老板立马上前招呼，主动介绍各类海鲜的价格。

“小青龙130一斤，珍宝蟹95一斤，清蒸、葱姜炒都好吃。”

在江阳市场逛了一圈后，记者决定在这家店位置不错、门店亮堂、生意也好的店里买点海鲜。

记者用漏网装了点九节虾、花螺以及竹蛭王，老板顺手将它们分别装进了红色的袋子里，然后扔上了一旁的电子秤，三袋海鲜分别重五六百克，都在一斤多一点。其中，九节虾的价格为每斤180元，竹蛭王每斤95元，花螺每斤65元。

整个过程老板丝毫没有提去皮称重的事，最后总价为403元，老板同样给抹了零，“给400块吧”。随后，记者又向老板索要了一个全新的塑料袋带走。

离开后，记者拿出早早准备好的电子秤，将全新的袋子挂上称，显示一个袋子的重量正好是25克，而用已经装过虾沾过水的袋子测量，足足有50克。

根据三种海鲜的单价计算，记者在3个袋子上的花费就达34元，如果是购买单价更贵的海鲜，那么每个袋子的单价还有上升空间。

在某批发网站上，记者找到了类似的水产专用塑料袋，其宣传页面更是“明目张胆”地写出标语——“能赚钱的袋子”。

经过和客服的对话得知，他们最厚、最大的袋子为40x66厘米，每个50克，每公斤7元，一公斤大概有20个袋子，换算下来0.35元一个，而中号25克的袋子，换算下来是0.17元一个。

以记者的“踩坑”经历来看，35元买到3个中号袋子，其身价已经暴涨了68倍，同样的，海鲜单价越贵，塑料袋的身价还能继续翻番。

内行称买海鲜要货比八家

记者调查发现，来到江阳海鲜市场的消费者形形色色，有经验的、没经验的，亦或是有点经验的，他们每个人在海鲜店老板的眼里，几乎能一眼分辨出来，然后再“看人下菜”。

在距离江阳市场入口不远处的一家摊位前，一位体型健壮的大哥正在采购，澳洲龙虾、东星斑、黑虎虾……前后一共买了12种海鲜，相应的，店家也给大哥装了12个袋子。

“总共5330块，给5300吧。”看着12个袋子被一一放上电子秤，看着海鲜老板飞快地在笔记本上记下账单，这名男子眼神里透出些许“迷茫”，虽然觉得价格不便宜，但平时不怎么买菜的他，根本不知道问题出在哪里。

最后，12袋海鲜除了鱼和蟹打包装充氧另外包装外，剩下的袋子也装了满满一个泡沫箱，海鲜老板还热心地吩咐店员帮对方把海鲜全部搬去停车场，并客气地表示下次买海鲜还可以来他们店，并让对方加了门店微信。

如果每个袋子至少1两，那么12个袋子最少也有1斤2两，对于动辄几十上百元一斤的海鲜而言，这些袋子实在太贵了。

随后，另一位手提两大袋生蚝的周先生来到停车场，他告诉记者，这是他第一次来江阳市场

购物，平时都是他老婆买菜，这次正好路过，所以过来看看。

“这袋子也很贵吗？”看着手里的袋子，周先生直言他根本没想到袋子这么有分量，不过，周先生也庆幸自己没有买称重的海鲜，而是买了按个数计价的生蚝，袋子并没有被算进总价。

对于周先生这样的“菜场新手”而言，他连自己买的生蚝都不知道是否买贵了，海鲜袋子的陷阱就更加难以发现了。

在江阳市场的停车场内，帮办记者看到了三位爷叔、阿婆拎着大包小包的海鲜回到了车子附近，这些海鲜至少装了三个袋子。

当记者提问是否知道海鲜袋子很重时，一位爷叔不甚在意地表示，“袋子没几块钱”。

另一对中年夫妇告诉记者，他们每到周末都会来江阳市场买点虾，也知道袋子算重量，会和海鲜一起称重。

“（袋子）5块钱肯定要的，但是每家店都这样，没办法。”

这位男士似乎已经默认了这类“潜规则”，认为一个袋子卖5块、10块钱不算贵，在他可以接受的范围之内。

“来买海鲜最好是货比八家，三家根本不够。”饭店的采购人员陈先生说，如果是个人来买海鲜，最好多看多问价，这样心里才有谱，否则很多老板都会“看人下菜”。

“袋子就有1两，沾水了后更重，而且黑袋子比红袋子重。”对于海鲜塑料袋的情况，陈先生也是心知肚明，他提醒记者，在买虾的时候要特别注意，容易带出很多水，再加上袋子的重量，不知不觉就会被多收1两多的钱。

当天，记者还碰到了一对年轻夫妇，他们俩是海鲜市场的常客，早在铜川路海鲜市场没有关闭的时候，他们就会经常去买海鲜，早已见惯了商家们的“伎俩”。

“一定要去皮称，不去皮的就不要买了。”这位男士称，在买海鲜之前，就要求去皮，大多数店家都会同意的，否则就要吃哑巴亏。

在暗访过程中，一位海鲜店老板和记者闲聊道，只有当顾客主动提出要去皮，他才会按要求称重，“不说的话肯定不管，谁不想多赚点钱，是不是？”

您在买海鲜或其他商品时遇到过哪些坑？新闻晨报·周到帮办栏目将开启“3·15公益行动”直播，邀请市民做客直播间，一起来探讨这一话题。

文/晨报记者 陈 泉 图/晨报记者 张佳琪

