

昨天进入“谷雨”节气，离端午尚早，但上海已经有弄堂粽开始排队了！这就是光明邨隔壁、由76岁上海阿婆一手创立的弄堂品牌——金太粽。

去年，吴阿婆的1.2斤“巨无霸”粽子曾以体重称霸上海粽子界，今年，金太粽又开启了过去二十多年都没有过的新动作：尝试抖音直播卖货。

“现在下单，现在就配送，1-2小时就能到你手上了。”初次开启直播的主播店员说话间还有些羞涩，忙得脚不点地的吴阿婆有空时也会到镜头里露个脸。



# 上海阿婆的弄堂粽已经开始排队了

## 每天要卖出 2000 只左右，今年还首次开启直播带货

她将粽子举到半空中，在镜头前比对着粽子和自己手掌的大小：“大家看到粽子和我手的大小啊，每只都是300-350克，很足量的。”店员不时将镜头给到吴阿婆：“这是金太粽的创始人吴阿婆，做弄堂粽16年了，一开始是在雁荡路那里摆摊卖粽子的！”

吴阿婆刚接完熟客的电话，上手包了几只粽子，又安排店里的小伙子清点只数去发货，正忙得脚底生风，看到镜头晃过来，便笑着对镜头点头打招呼。

“这家的粽子我一直吃的，以前我在旁边上班。”住在长宁的宋女士经过淮海中路，打算买些粽子回去给全家当早饭，“第一次知道他们在网上有的卖，本来想阿婆年纪大了可能不开网店，现在直播都有了，以后买粽子就更方便了，人不过来也可以买。”

### 阿婆 60 岁才开始创业

其实，吴阿婆是从60岁才开始创业的。虽然她的“金太粽”距今不到20年，却是正宗继承她妈妈当年的弄堂粽手艺。

2008年前后，退休的吴阿婆想找点事做。端午粽叶飘香，让她想起了从妈妈那里从小耳濡目染学会的包粽子手艺，为什么不摆个粽子摊呢？于是，她在雁荡路家门口卖起了弄堂粽，坐上小凳，支起小摊，吴阿婆来了个“现包现卖”，走过路过的人都能闻到粽子的香味，看到吴阿婆手上忙活的真材实料。

几年下来，渐渐就做出了名气。

2014年，吴阿婆把店开到了淮海中路584弄1号，起名“金太粽”，证照齐全。弄堂粽还在弄堂里，却成了食品安全的“正规军”。

不仅如此，在之后的几年里，吴阿婆将包粽子的手工作坊升级，开了厂、雇了人，还把粽子送到了第一食品商店专柜。

吴阿婆比许多年轻人还要有创新意识。她的店内不仅有20多种粽子口味，前两年还推出了龙舟包装的“全家福粽”，先是1斤装，后来升级成1.2斤装，一个端午季可以卖掉上千只。不过吴阿婆谦逊地说，做这等“巨无霸粽”，主要是想给其他粽子带带名气。

和过去只是小范围的在区域内闻名，如今，吴阿婆的金太粽可以说走向全市了，不少美食爱好者会远道而来打卡。

### 弄堂粽子风生水起

前些年，吴阿婆感到了互联网的大潮，可认为自己年纪大了，互联网有点“玩不来”。尽管如此，她还是积极与新鲜事物接触，争取让自己的粽子走到更广阔的天地里。

2021年，她与一家渠道商合作，将金太粽送到了淘宝、拼多多和一家90万粉丝的社区团购平台，今年则更进一步，直接在店里开设了抖音直播。

吴阿婆告诉记者，目前直播刚刚在起步阶段，销量占比与线下“大头”没法比，但这是一种潮流趋势，就不要落伍。店里有20多种粽子口味，先选哪些到网上？对此，吴阿婆是很慎重的。全城配送有一定的物流成本，因此极少有食客会单只单只买，套餐肯定是更好的选择。

“金太粽（上海弄堂第一粽店）”的抖音直播间里，有到店团购和外卖到家两类通道，两者都有售价129元的“十大天王粽”，里面含有大肉粽、蛋黄肉粽、腐乳肉粽、辣丝丝特色肉粽、五米蛋黄粽、梅干菜肉粽、香菇辣味粽、腌笃鲜粽、多豆蜜枣粽和牛肉粽，套餐内标明的单价在10-16元不等。

大肉粽套餐，配送到家的10只装130元，团购到店核销的5只装65元，平均下来一只都是13元，到店里买也是13元。

直播间新触网的成绩很不错，登上了“黄浦区小吃快餐热销榜”的第二名。买过的食客也纷纷在网店里留下评论：“朋友介绍来的，真的不错，会再来的”“上海口味，我们全家都喜欢”……

如今刚到谷雨时节，金太粽每天就要卖出2000只左右的粽子，而一旦端午季高峰来临，按往年的规律每天能卖出万只。到那时，吴阿婆一天要在店里忙十几个小时。

尽管如此，吴阿婆也乐在其中，因为感觉自己的弄堂粽也在拥抱时代，跟着市场一同“进化”。

这个粽子季，为了网购配送方便，体积巨大的“全家福粽”暂时隐退江湖，未来要不要让这“大家伙”重新出山，吴阿婆说还要再观察看看。



### 从清明时节就开始排队了

淮海中路的老字号光明邨大酒家排队已经不稀奇，但在一旁的小弄堂里，有家名叫“金太粽”的粽子店，从清明时节就开始排队了。

“给我来一个超大肉粽，5个蛋黄肉粽，5个大肉粽！”“大肉粽、腌笃鲜粽、梅干菜肉粽、乌米蛋黄肉粽，各来2只。”

排队的有已是多年熟客的阿姨爷叔，有给办公室同事带下午茶的附近上班族，还有被抖音直播吸引过来的美食爱好者。

这个繁忙的下午，吴阿婆本人充当收银员，拿着计算器给食客们算钱、发粽子。她身后的店里，除了包粽子的阿姨们手脚十分麻利，还有一名女店员正“转行”干起了新工作：一部手机对准了货架上包好的粽子，面孔还带着些许稚嫩的女店员有模有样地当起主播：“今天是我第一次直播，说得不好大家见谅啊！”

