

闻言培

近日,一则重大新闻震动了国内汽车行业。小鹏汽车展开内部供应链反腐,小鹏汽车采购部门负责人李丰已被停职,多名员工配合调查。该反腐调查牵扯小鹏汽车内部多个层级,亦有警方介入调查。针对上述消息,小鹏汽车回应称,公司采取行动是正常的反腐倡廉行为,对于腐败行为,发现一起、纠错一起,绝不姑息,此次事件涉及面小,不影响商务、生产环节。

痛定思痛 小鹏汽车内部反腐



资料显示,李丰被停职之前是小鹏汽车副总裁,负责供应链业务,直接向小鹏汽车董事长、CEO 何小鹏汇报。该业务原本由联合创始人、高级副总裁何涛负责,但在小鹏 G9 首发上市失利后,小鹏汽车内部开启了组织架构调整,何涛负责的业务被整合和分权。2022 年年底,小鹏汽车调整供应链业务部门,将原来的供应链服务部、营销服务采购部及零部件采购部合并为采购部,目的是提升成本费用管控的精细化水平和财务体系的合规能力,实现降本增效。此后该部门由小鹏汽车副总裁李丰负责,负责公司采购部的工作。

据了解,今年 1 月空降小鹏汽车的王凤英,是本次内部反腐的关键人物。其上任之前,小鹏汽车的零部件采购价格普遍高于同行。在小鹏和大众的合作中,大众中国 CEO 贝德瑞曾表示:G9 虽是台好车但成本贵了 25%。此次的供应链反腐行为是王凤英上任

后一系列降本增效、缩减预算和抓查腐败行为中的一部分。事实上,小鹏汽车内部的组织架构改革、反腐倡廉已早有端倪,去年财报上的 12 位高管,如今只剩下 2 位。

曾担任长城汽车总经理的王凤英把传统汽车人精益管理的思路带到了小鹏。知情人士透露,小鹏汽车广告业务费用的审批更加严格,王凤英会亲自审批,并问得很细致,“她很熟悉每种方案对应的价格,若跟市场价不符,会严厉地指出来”。

数据显示,2023 年上半年小鹏汽车总收入为 90.96 亿元人民币,同比下滑 38.92%;净亏损 51.42 亿元人民币,同比增长 16.81%;而毛利率则更是惨不忍睹,上半年毛利率为 -1.43%。其中,今年第一季度毛利率为 -2.5%,第二季度为 -8.6%。小鹏汽车是“蔚小理”中唯一出现负毛利率的公司,更可怕的是汽车单一业务的毛利率,已跌至 -5.90%。据了解,自 2022 年第一季度以来,小鹏汽车的毛利率就开始不断下滑,时至今日也没有逆转这一颓势。

毫无疑问,降本增效是小鹏汽车的当务

之急。在小鹏汽车第二季度的财报会议上,何小鹏称小鹏汽车正在进行“全流程降本”,预计公司到 2024 年整体成本将降低 25%。而通过小鹏最新发布的“扶摇架构”研发的新车型,研发周期能够缩短 20%,架构零部件通用化率也可达到 80%,同样可以有效实现模块化降本。

放眼整个行业,新能源车企加强内部反腐,小鹏汽车并非个例。8 月 16 日,比亚迪审计监察处官方微信公众号“廉洁比亚迪”发布《举报保密和奖励规定》,公司鼓励全体员工、合作伙伴及其他任何知情人举报腐败行为,提供有效线索。根据线索价值,举报人有机会获得 5000 元至 500 万元,甚至更高的奖金。比亚迪董事长王传福表示,腐败行为是公司发展过程中的“拦路虎”,侵害公司发展成果,削弱公司竞争力,降低员工获得感和对公司的信任度,肃清腐败,公司才能健康发展。王传福认为,要加强对重点领域、关键业务、重要岗位的日常管控,从工作异常中去发现管理中可能存在的问题和漏洞,及时作出反应,发挥“防火墙”作用。在 2018-2021 年

这四年间,比亚迪已通报并查处超百起员工贪腐事件,涉及员工 245 人。

内部贪腐问题无疑对小鹏汽车的声誉和形象产生了一定的影响,但从另一方面看,小鹏汽车对此事件的处理也展现了公司内部对于纪律和规章制度的重视,以及对于各类腐败行为的零容忍。这种态度和决心,对于维护公司的长期发展,保障公司利益,以及保护消费者权益,都具有重要意义。

同时,这一事件也为其它“花钱如流水”的造车新势力车企敲响了警钟。从最开始的游侠、到赛麟,前途再到刚刚倒下的威马,无一不是先从内部开始千疮百孔。中国新能源汽车已经驶入快车道,除了在产品创新领域的发力外,企业内部的健康更是必不可少。

未来,我们期待小鹏汽车能够从此次事件中吸取教训,进一步完善其内部管理体系,加强反腐倡廉建设,为消费者提供更优质、更安全的产品和服务。同时,我们也期待中国汽车行业能够持续推进反腐倡廉工作,营造一个公平、公正、透明的营商环境,以推动行业的健康发展。

拼价格、比越野、秀豪华,最近的车市很“卷”

十一长假之后的第一周,各大车企就开始全力冲刺,多款重磅新车正式上市,其中就包括国内第一款百万级超跑昊铂 SSR、新能源越野的哈弗猛龙、主打满级配置岚图梦想家以及“卷”出新高度的准 900V 双碳化硅的智己 LS6。

昊铂 SSR:国内第一量产纯电超跑

作为昊铂的首款车型,纯电超级跑车昊铂 SSR 正式公布售价并开启上市交付。新车共推出包括常规版、Sprint 极速版、Ultimate 赛道版等在内的 3 个版本,售价区间为 128.6 万元-168.6 万元。

与传统超级跑车一样,昊铂 SSR 的外观一眼就能让人热血沸腾。夸张的空气动力学的前包围大开口、犀利的前后侧后视镜和前机舱盖硕大的开槽的设计,结合车侧采用的游隼气流通道,能够有效梳理前方与侧方的空气乱流,达到降低空气风阻的效果。车侧的自动蝶翼门则是这台车最酷的元素。车尾配备了主动式后扰流板,在 250km/h 时可产生 100 公斤下压力,极大提高了整车的操控上限以及行驶稳定性。昊铂 SSR 拥有全碳纤维车身覆盖和全铝合金车架,车身扭转刚度达到 50475 牛·米/度,还配备了 ELSD 电子限滑差速器和 R-EPS 转向器,应用 AICS 智能底盘系统优化动态平衡,提升响应速度,实现转向过程的精准控制。性能上,昊铂 SSR 采用两挡四合一高性能集成电机驱动和 900V 碳化硅芯片,最大功率 1225 马力/22000rpm,最大扭矩 12000 牛·米,0-100km/h 加速时间仅为 1.9 秒,数据水平比肩大家在国际上耳熟能详的顶级超跑的水准。

哈弗猛龙:带电带 T 带锁

主打新能源越野的哈弗猛龙正式上市。新车共推出 3 款车型,售价区间为 16.58 万元至 18.38 万元,提供纯电续航 102km 和 145km 两个纯电续航版本。外观上哈弗猛龙采用当下硬派越野车最流行的方正硬朗设计。全系搭载 1.5T 混动专用发动机+智能电四驱技术 Hi4,综合功率 282kW,综合扭矩 750N·m,在拥有强大越野动力的同时也具备了更高燃油经济性。新车还在后桥安装了电控差速锁,可以实现后桥车轮扭矩 100% 输出,让越野脱困更从容。另外,新车还拥有接近角 24°、离去角 30°,纵向通过角 19°,空载最小离地间隙 200mm,最高涉水深度 560mm,最大爬坡度 60% 的强大通过性。哈弗猛龙的 NEDC 纯电续航里程达 145km,支持最高 41kW 快充,WLTC 馈电油耗百公里 5.98L,满油满电综合续航超 1000 公里。

岚图梦想家:加量还降价

2024 款岚图梦想家正式上市,售价为 33.99-63.99 万元。作为年度改款车型,2024 款梦想家延续现有车型的设计,但在续航、动力、能耗、安全及舒适驾乘等维度进行了升级。首先,2024 款新岚图梦想家 PHEV 版 CLTC 纯电续航达到 236km,综合续航长达 1231km。纯电车型 CLTC 续航里程提升到 650km。其次,全系升级标配智能电动四驱系统,可以实现前后电机扭矩从 0-100% 的智能无级调节,满员满载时仍然动力充沛,在湿滑路面能有效提升安全性。另外,全系升级搭载百万级魔毯空气悬架+CDC,拥有百万级豪车般的驾乘舒适体验。具体来看,动力方面 2024 款新岚图梦想家搭载岚海动力全新混

动发动机,可输出 420kW 系统总功率和 840N·m 系统总扭矩,最高车速 203km/h,零百加速 5.9 秒,热效率高达 45.18%,CLTC 百公里馈电油耗低至 5.36L,实现四驱的性能、两驱的能耗。硬件方面,新车搭载前双叉臂+后五连杆全铝底盘,能提供更好的侧向支撑,让车辆在加速、转弯、颠簸等各种行驶路况下都能带来良好的驾乘感受。值得一提的是,作为同级唯一标配魔毯空气悬架+CDC 的 2024 款新岚图梦想家空气悬架可实现 60mm 升降可调。同时也可实现悬架软硬主动智能可调,ADAS 系统前置摄像头扫描车辆前方 5-15 米的路面数据,提前识别特殊路况如减速带、凸起等。

智己 LS6:新“卷王”不讲武德

智己 LS6 正式上市,共推出四款车型,官方售价 22.99 万-29.19 万元,限时上市权益后的价格为 21.49 万-27.69 万元,新车上市即交付。价格一经公布,发布会现场惊叹连连,当晚“智己官方预定系统被挤爆出现宕机”的消息不绝于耳。21 万起步,顶配 27 万。入门款就能够获得全系几乎完全一致的智驾和智舱体验,激光雷达、Orin-X、全景大屏、雨雾模式等等……顶配更是准 900V 双碳化硅电驱,三秒级加速,305km/h 极速,396kW 最大充电功率……单单拿出某一项就可以成为产品宣传物料上的封面卖点,

而智己 LS6 全系标配!

作为智己全新的全球车型,LS6 整体造型简约、圆润。整车设计遵循黄金比例,溜背式设计极具动感的同时,还兼顾了空间的实用性。车身配有 Air Ribbon 空气动力学组件,使其拥有 0.237cd 的超低风阻系数。内饰采用了全画幅数字驾驶舱,整体造型与 LS7 保持了高度一致,操作系统基于原生 Linux 系统开发,可实现全域数字视野补盲、雨夜模式以及智己生成式大模型(GPT)等。智能驾驶辅助方面,智己 LS6 已经实现覆盖 12 省 26 市的高速高架 NOA,以及部分城市的城市 NOA 功能,在技术上已经攻克了三大城市 NOA 顶级困难场景,包括闹市路口无保护左转弯场景、城区复杂环形道路场景、闹市路口无保护 U-Turn 调头场景。按照规划,接下来智己预计将通勤模式在 2024 年迅速覆盖全国 100+ 城市,预计在 2025 年,智己的 IM AD 迈入 Door to Door(全场景通勤)时代。

