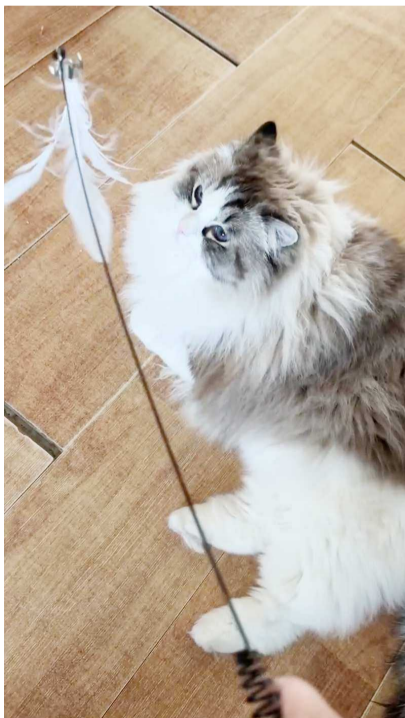


流浪猫救助志愿者兼职“宠托师” 接了40多单，春节档赚1.5万元

一共接了40多单，完成近150次上门服务，挣了近1.5万元。整个春节假期，兼职“宠托师”江女士每天早上6点多出门，不断地从城市中的一个地点到另一个地点，忙到晚上10点多才能到家。

因为有多流浪猫救助经验，除了添粮、铲屎，观察猫咪的健康状况，甚至给出一些简单的治疗建议对她来说都不是难事。不过，由于平日需求量少，再加上兼职的人越来越多，单价也越来越低，江女士认为“宠托”其实并不是一个赚钱的好生意，更像是四处撸猫和认识猫友的一个途径。



一共上门服务近150次

对于“宠托师”来说，春节假期是当之无愧的“黄金档”。

从腊月二十三就开始陆续接单，腊月二十八开始订单量“爆满”，一直忙到正月初七假期结束。整个春节档，兼职“宠托师”江女士一共接了40多单，完成近150次上门服务，总金额超过1.6万元，去掉平台划扣后，仍有近1.5万元的收入。虽然不如一些头部同行一天动辄赚两三千元的高效，但她对这个成绩感到满足。

“最高的时候一天要上门20次。”江女士回忆，为了防止落下某个上门服务，她将每天的跑单按照时间轴详细规划：哪些客户需要早上去？哪些订单需要先发信息再次确认？客户都有哪些特别的需求？她把细节制成表格，然后将各个目的地标记在地图软件上，再进行精细调整，尽量让订单分布在同一区域，减少路上的奔波时间。

这种日程紧绷到无暇喘息的节奏，像极了在网络游戏中不停地“跑任务”。

江女士告诉记者，整个春节假期，她每天从早上6点多出门，不断地从城市中的一个地点到另一个地点，忙到晚上10点多才能到家。“中午连坐下来吃饭的时间都没有，只能啃几口放在车上的面包当午餐。”

但就算计划周详，突发状况还是无法避免。比如宠物生病、主人临时取消订单，甚至堵车延误时间——这一切都会拉长她的单日行程。

“有一次我接了一个特殊的客户，是个正在治疗心脏病的老猫，主人走前反复叮嘱我每天准点喂药，但它一见生人非常抗拒，把我的手蹬了好大一道血口子。还有一些猫脾气很大，把食盆都给打翻了。”她补充道，“不过大部分宠物主人都挺善解人意的，有突发情况只要及时沟通，最后都能解决。”

从流浪猫救助到“宠托师”

今年是江女士兼职“宠托师”的第5年。2021年，在科技公司就职的她第一次知道了“宠托师”这一兼职。

“当时我在网上看到了一个上门喂猫的平台，替人照看宠物，能赚一点零花钱。我就想着平时救助流浪猫也需要经费，刚好可以‘取之于猫，用之于猫’。”

“小时候家里养猫，总是首选公猫。农村里，母猫生的小猫经常被扔掉，这对当时的我来说是很大的冲击。”江女士出生于湖北的一个小村庄，她的猫缘始于她的童年生活，“我幻想过，是不是有一种药能让母猫不再生小猫。”

成年后，这份“冲击”演变成对流浪猫救助的行动力。自2018年起，她利用课余时间以及业余时间，投身于捕捉、绝育和放归等流浪猫管理工作。

“绝育可以减少它们和后代的生存压力，这是一件不算轻松，但很有意义的事情。”然而，这不仅需要花费大量时间，而且对经济有着较大负担。一年下来，仅绝育和紧急医疗开销就花费她1万元左右。“我还要养家，我的家里还养了5只猫，光靠工资支持这些救助开支是很吃力的。”

不过，流浪猫救助的经历也使她的“宠托师”生涯如鱼得水。

江女士告诉记者，上门服务并非简单的添粮、添水、铲屎。一些猫咪非常依赖人，

因此宠物主人需要有人每天陪猫咪玩耍；冬天门窗紧闭，需要适时开窗通风；另外还需要观察记录宠物的吃喝、大小便情况，向主人汇报异常情况，并根据观察提出建议，以及进行一些紧急救治……通常一单需要三四十分钟左右。

“比如，每次上门我都要观察猫咪的尿团，如果小猫的尿团突然变小，很可能是出现了尿闭的问题，那就需要换粮或者及时就医。”

而这些技能很多都是从流浪猫救助中习得的。

“有一次上门服务，我明显感觉到这只猫有明显的猫鼻支症状，我就告诉主人需要用药，但是这个病很容易复发，并且非常严重。我想起了有一次救助的一只猫，也有这种病，是通过‘雾化’才控制住了，所以我推荐主人去做‘雾化’，后来果然不复发了。”

喂泥鳅、追龙猫的特殊经历

除了猫咪，江女士有时会受委托帮忙遛遛狗，偶尔还会遇到一些异宠。

“最意想不到的是，有一个宠主养了两只泥鳅。”江女士告诉记者，泥鳅每隔一段时间就会把缸弄脏，照顾泥鳅非常简单，就是把缸给清洗干净，然后再添一些泥鳅专用的粮食。“我是去年春节第一次接到了这个单子，今年春节又接受委托照顾这两只泥鳅。”

由于没有照顾异宠的经验，尽管大多数宠主都会详细地告知如何照顾，但是江女士表示，她每次照顾蜜袋鼯、龙猫这种小型宠物的时候，还是很害怕它们会突然溜走。

“龙猫被装在笼子里，那个笼子有好几个门。主人每次都会特别交代，一定要把门关好，防止龙猫跑出来。有一次我去的时候，门没锁好，龙猫一下就跳出来了，把我吓坏了。不过还好，最后把它抓回去了，而且它也不咬人。”江女士笑着说：“软软的、滑滑的，手感还挺好。”

最大乐趣是能四处撸猫

在春节和国庆两大长假之外，“宠托师”并非一门很赚钱的生意。据江女士所说，平日里每个月大概只有一天是需要上门的。尽管如此，人行多年，她清晰地感觉到这个行业正在变得越来越“卷”。

“因为门槛不高，兼职做上门宠物服务的人越来越多。很多人盲目抢单，定价压到30元都不稀奇。”江女士告诉记者，刚开始干“宠托师”时，她的每一笔订单也收费不到50元，为了接到更多订单，她愿意去更远的地方，一单可能跑近3个小时。

“那时候忙了一整个春节假期，才赚了三四千元，因为性价比太低，还总委屈地问自己为什么要这么折腾。”经过反思，江女士逐步摸索出自己的节奏，从40多元起步，逐渐提升到70-80元，春节期间的高峰定价则来到了每单100元起步。

“我现在都是‘佛系’接单，有一大半是回头客。他们觉得我照顾得不错，让我再次上门服务，有很多也成为了我现实中的好友。”江女士告诉记者，她并没有把“宠托师”当作一门事业，而是有一个机会能够到处撸猫，顺便帮流浪猫赚一点绝育的费用。

“猫咪都很可爱，能够撸到就很开心了。”

见习记者 崔逸星