

火上热搜的“验瓜师”，真的是随便拍一拍瓜就月入两万吗？

001号验瓜师：非常欢迎年轻人加入

作为“吃瓜群众”，你挑西瓜像挑盲盒？他只需要3秒就能验出瓜的熟度、甜度、口感，还月入2万！“经过我手的瓜不敢说百分百不出错，最多千分之几的误差率！”炎炎夏日，西瓜成为市民消暑的必备佳品，但你知道吗，在这一颗颗看似是“盲盒”的西瓜背后，有一个特别的职业——验瓜师，可以不破瓜即开盒，通过“一看二摸三听”，精确挑选出质量过关的西瓜。近日，记者采访了上海南汇瓜果有限公司的网红验瓜师朱林杰，Get这个火上热搜的新奇职业的工作日常。



的品质。

验瓜师是乡村新职业的代表，验瓜师火上热搜，也侧面反映出三农经济的无限活力。不久前，人社部公示了拟发布的17个新职业和42个新工种，民宿管家、乡村规划师等一批新职业吸引诸多劳动者加入，特别是受到年轻人的青睐。“我们这个验瓜工作是季节性的，忙的时候是累一点，其他时间葡萄、桃子、草莓等等水果也有工作，不是说只干这几个月，工资都是正常的，我是非常欢迎有年轻人愿意来学这个的。”

文/晨报记者 王丽芳
图/受访方

月入两万，3秒拍一瓜，秘诀：“一看二摸三听”

南汇地处上海市东南部，境内河港交叉，水系发达，交通运输便利，且四季分明，雨量充沛，光照充足，非常适合瓜果生长。上海南汇瓜果有限公司的朱林杰从事验瓜工作多年，自2009年获取《西瓜品质鉴定资格证》以来，一直从事验瓜工作，已成为当地的“网红”验瓜师，近日，这一职业也曾一度火上热搜榜。

朱林杰告诉记者：“现在这活儿收入还不错，在上海，我一个月能有两万左右。听说外地有些地方月入三万都不是问题。”3秒左右验一个瓜，一天能验3000个，而一个8424西瓜基本在6.5斤以上，朱林杰说，算下来一天至少要验20000斤瓜，看似简单的“拍瓜”动作，背后却是一门高深的学问。

朱林杰介绍，一个瓜熟不熟、甜不甜、口感好不好，“一看二摸三听”是他的验瓜秘诀：

看，一个好瓜的纹路会很清晰，皮色不能太淡，否则不够熟；

摸，纹路摸上去也要平整，看上去颜色深一点的，这种瓜熟度高；西瓜“屁股”如果凹进去，就说明果肉有空心部分，西瓜“头”如果凸出来，说明紧皮、水分多，但“糖度”就可能不够；

听，再敲瓜听一听声音，听到瓜发出“嘭嘭”的震动性强的声音，就说明瓜熟了，口感也比较好。

每日弯腰敲瓜超七小时，“手都敲出茧了”

每年4月到9月是验瓜师最忙的时候，“进入5月就是最忙的时候了，早上五六点钟开始工作，到中午12点，棚里温度40℃以上人吃不消再休息一阵子，下午4点到7点再去干一

段时间，基本上每天都要弯腰工作七八个小时吧，有的人拿竹子敲，我还是喜欢拿手弯腰下去在地上敲。”朱林杰介绍，现在高峰期瓜多，来不及一个个去地里验瓜，也会叫瓜农采过来后由他来验收。

作为消费者与农户之间的“质量守门人”，验瓜师不光要有3-5年的验瓜经验积累、高强度工作的耐受能力，还需要严格执行标准，杜绝不合格瓜流入市场，维护品种的口感。“基本上我验出来的瓜糖度就和实际上相差个一两度。”

他总结自己的生活：从早到晚，基本都在和西瓜打交道。“你说手敲得疼不疼？一开始手都敲破皮了，现在时间长了也习惯了，有茧了就好一点。我们这个行业也挺累的，不仅有眼力还要有体力，毕竟光是每一天的走动量就不得了。”

“敲敲打打”，用专业守护每一颗瓜的品质

2009年，上海市西甜瓜行业协会曾举办“十大西瓜品质鉴定师”比赛，朱林杰当时以误差最小的成绩获得第一名，他的证件编号是001号。他谦虚地表示：“其实主要就是一个经验的积累，普通人多看多学也能验出好瓜，包括很多合作社也会有专门去验瓜的，但对我们验瓜师来说，只是出现失误的概率会小很多，经过我手的瓜不敢说百分百不出错，最多千分之几的误差率。”记者观察到，在全国范围内，有职业资格证书的专业验瓜师也是寥寥无几。

说到技能经验的传承，朱林杰坦言，至今还没有带徒弟，“这个行业其实也很复杂，一般人现在都不愿意做这个事情，不愿意学，现在家庭条件也都挺好对吧，干我们这个苦其实真的是蛮苦的，因为在太阳底下晒，潮湿、蚊虫，还要天天在泥巴地里打交道。”

验瓜师的工作看似“敲敲打打”，实则是经验科学与感官艺术的结合，需要像“西瓜医生”一样，用专业守护每一颗瓜

6个人拼单买金豆克价低至600多元

太会拼了！黄浦消费券引爆黄金抢购潮

5月17日，黄浦区发放了新一轮消费券，主要用于购买黄金珠宝等。如同一把火，点燃了市民购买黄金的热情。记者走访发现，豫园商圈的各大金店成为最大“战场”，处处可见抢到消费券精打细算的顾客，上演了一幕幕火热的抢购场景。

最低价：小金豆成“拼单顶流”

“我们6个人凑单，刚好能用上5张1000-300的券！”在东华美钻1楼周大福柜台前，市民王女士和闺蜜们正忙着核对克重。柜台里，米粒大小的小金豆在灯光下泛着金光，成为最抢手的“入门级”黄金单品。

记者了解到，5月19日的金价是986元/克，周大福小金豆的标价则为866元/克，王女士等6人拼单后总计5196元，叠加使用5张1000-300的消费券后，克价可压至600元出头。“相当于每克省了200多元！”王女士一边展示买到的小金豆一边告诉记者，最近几天，很多人都在拼单买小金豆，3个人要是有一张500-150和2张1000-300的券也能拼成600元出头的克价。

店员透露，自消费券发放以来，小金豆销量大增。“很多年轻人会把小金豆收集在玻璃瓶里，既有观赏性又能保值，还有妈妈买来给孩子当‘成长储蓄’。”

最火爆：没开门顾客就排队“抢额度”

“今天一上午就开了900单，2.5克金条售罄了，5克金条也刚刚调到货！”中国黄金旗舰店的店员一边忙着协调库存一边介绍，早上9点半还没开门，队伍就已经排到转弯了。最热门的2.5克金条上午还有点库存，现在全市都调不到货了，5克和10克的金条也不多了。

店员帮记者算了笔账，5克金条根据5月19日下午的实时金价754元/克加上25元/克的人工费，总价3895元，恰好用上3000-600的券，克价低至659元，“现在回购价都要



751元/克，到手就赚近500元！”

在柜台前，市民李女士对着10克金条犹豫不决。“我抢到的是5000-750的券，买的话只能买10克金条，总价7700元，抵扣了消费券合下来695元/克，感觉不是特别划算。”李女士告诉记者，她本想买2.5克+5克金条，这样合下来是679元/克，但没想到2.5克金条全市断货了，“现在正在纠结要不要‘咬咬牙’买大规格，毕竟消费券有效期就到这周末。”

货最全：各种克重齐全可“券尽其用”

与其他金店规格单一或缺货不同，老凤祥柜台摆出了1克至10克全规格金条，甚至连3克、4克的都一应俱全。“不管你抢到的是哪种面额，在我们这都能买到合适克重的金条。”店员的话让不少顾客眼前一亮。

市民张先生便是“券尽其用”的高手。他向记者展示自己刚买的两单：用1000-300的券买了2克金条，实付1386元；用3000-600的券买了4克金条，实付2772元。“平均下来每克693元，比最近的金价还是便宜不少，打算挂到二手平台赚个差价。”他坦言，身边不少“羊毛党”都在用类似的策略“薅羊毛”。

买珠宝：让520的浪漫遇上消费券的实惠

记者发现，还有一些市民对黄金并不热衷，而是选择了购买珠宝。在BFC外滩金融中心，法国珠宝品牌DJULA迎来消费小高峰。

“5月20日前，我们推出了520元无门槛券，可与政府消费券叠加使用。”店员指着展示柜里的戒指介绍，叠加后，一个原价3580元的戒指用了520元无门槛券，再使用3000-600的券，实付2460元，相当于比打了7折价格还低。

“昨天有位老顾客，抢到两张券，一张3000-600的、一张5000-750的，立马来店里消费了。”店员透露，最近几天老顾客复购率超高，不少人拿着消费券“专款专用”，瞄准平时舍不得下手的经典款。

消费券撬动“黄金经济”，黄浦商圈释放消费新活力

从拼单买金豆到抢购金条，从老字号金店到国际品牌珠宝，黄浦区消费券正以“真金白银”的实惠，激活不同消费层级的购物热情。据了解，由于消费券可即领即用，5月17日开抢后第一笔交易很快诞生。当天上午10点03分，在老凤祥银楼旗舰店，一位消费者就用3000-600的券购买了一款原价3884元的“祥”字金牌，仅支付了2724元。

也有不少市民因为没抢到黄浦消费券在社交媒体上表示遗憾，好在还有第二轮消费券发放，5月24日10:00，想抢的市民们记得提前定好闹钟蹲守。

随着后续节日促销叠加，黄浦商圈的“黄金热”或将持续升温，也是为在黄浦区打造上海国际珠宝时尚功能区打好基础。未来，这片区域将不仅仅是黄金珠宝的消费中心，还将是交易中心、设计中心、融合创新中心，大量的黄金珠宝服务企业也将进一步向这里集聚。

晨报记者 商依琳