

## 别人给钱去 KTV 玩还能拿好处费？

## 看似消费找零的现金，其实是经过“洗白”的赃款

别人给钱让你到 KTV 消费，还能拿好处费？男子祁某某自以为找到了赚钱的“好门路”，不料却是犯罪行为……这是什么套路？近日，静安区检察院对一起掩饰、隐瞒犯罪所得罪案提起公诉。

## 到 KTV 消费反能拿钱？

2024 年 8 月，祁某某独自一人前往东南亚，本想投靠姐姐，却在当地一家赌场内结识了姜某某。姜某某自称在当地经营饭店，两人相谈甚欢，随后添加了微信。当时在上海处于待业状态的祁某某，在与姜某某的交流中，听闻了所谓“赚钱的门路”。姜某某表示，以后若在上海有事，希望祁某某能帮忙，祁某某未加多想便答应了。随后，姜某某更是抛出“橄榄枝”，称想赚钱就早点回国跟着他干，他有赚钱的好途径。

2024 年 10 月，姜某某出资为祁某某购买机票，让其返回国内。而这所谓的“好门路”，竟是让祁某某到指定的 KTV 场所消费并取现，之后再将其取得的现金交给姜某某指定的人员。每次帮忙跑腿取现，祁某某都能获得 1000-2000 元不等的好处费。尽管祁某某隐约怀疑这些钱款来源存在问题，但在金钱的诱惑下，他还是选择了继续参与。

## KTV“取现”究竟为何？

2024 年 11 月，公安机关在侦查一起掩饰、隐瞒犯罪所得案件时，发现祁某某存在重大作案嫌疑。通过进一步侦查，逐步查明了本案的犯罪手法。

犯罪嫌疑人姜某某（另案处理）提前通过微信、电话等方式与 KTV 销售人员联系，以商务宴请、朋友聚会等理由预订包间。同时，又以需要现金打牌、临时兑换现金应急等借口，要求销售人员提供个人账户接收钱款。

由于客户是以预订包间的名义联系，且包厢消费金额不低，部分销售人员为了业绩，往往会放下戒备，将自己的银行卡或微信收款码提供给姜某某。待转账完成后，祁某某按姜某某指示到指定 KTV，以正常顾客身份消费，扣除费用后，让工作人员将剩余钱款以现金方式交付自己。

这些看似消费找零的现金，实则是经过“洗白”的赃款。祁某某拿到现金后，便迅速前往姜某某指定的地点，将钱转交给其他涉案人员。

2024 年 12 月 26 日，祁某某被公安人员抓获。

## 涉案 58 万余元终获利

2025 年 4 月 9 日，案件移送至静安区检察院审查起诉。检察官审查全案证据材料，依法讯问犯罪嫌疑人祁某某。经查，2024 年 10 月至 11 月间，祁某某为谋取利益，多次受他人指使，前往本市多家 KTV，事先以换现金、支付消费预付款等名义，要求 KTV 销售人员提供银行账户接收电信网络诈骗赃款，再由祁某某取走套出的现金交付给他人，涉案金额共计人民币 58.14 万元。

检察官认为，犯罪嫌疑人祁某某明知钱款系犯罪所得，仍伙同他人通过取现方式转移。根据《中华人民共和国刑法》第三百一十二条第一款规定，应当以掩饰、隐瞒犯罪所得

罪追究其刑事责任。2025 年 4 月 28 日，静安区检察院对祁某某提起公诉。2025 年 5 月 22 日，法院作出一审判决，以掩饰、隐瞒犯罪所得罪判处被告人祁某某有期徒刑二年，并

处罚金人民币二万五千元。

（文中涉案人物等均化为化名）  
晨报记者 姚沁艺 通讯员 阮婷

## 摄影师沉迷高消费，欠下大量外债

## 盗卖公司器材还骗走同事几十万元



法交出器材。

接到报警后，徐汇警方高度重视，立即组织警力展开调查。民警通过调取公司公共视频、查阅设备管理台账及相关财务资料，发现股某有重大作案嫌疑。随后，民警依法将其传唤至派出所。在确凿的证据面前，股某最终承认了其擅自变卖公司设备牟利的违法犯罪事实。

据股某交代，自己因长期沉迷高消费、挥霍无度，欠下了大量外债。在巨大的债务压力下，他将目光瞄向了自己手头保管的公司摄影器材。见公司长时间未对这些设备进行核查，他便心生侥幸，偷偷将部分设备卖出套现。见一时未被发现，他便胆子愈发大了起来，变本加厉陆续将更多设备低价出售，非法获利 5 万余元。

在进一步调查中，民警发现股某的违法行为远不止于此。原来，他还多次编造“父亲病危住院”等虚假借口，频繁向公司及多名同事借钱，累计金额高达三四十万元。而这些钱款并未用于所谓“家庭变故”，全部被用于个人高消费支出。此外，警方还发现，股某此前已在多家金融机构背负贷款，债台高筑，经济状况早已全面失控。

目前，股某因涉嫌职务侵占罪和诈骗罪已被徐汇警方依法刑事拘留，案件正在进一步侦办中。

警方提醒广大市民，职务便利不是谋私的工具，虚构事实、侵占财物不仅失信于人，更将承担严重的法律后果。同时，企业也应健全财务和物资管理机制，筑牢内部防线，定期对设备和财务进行核查，防范“内鬼”行为的发生，避免给企业和员工带来不必要的损失。

晨报记者 陈泉

原本前途光明的摄影师股某，因沉迷高消费、债台高筑，走上了违法犯罪的道路，不仅盗卖公司配发的设备牟利，还编造谎言诈骗多位同事钱财。最终，股某被徐汇警方抓获，因涉嫌职务侵占罪和诈骗罪被依法刑事拘留。

2024 年 11 月 25 日，徐汇公安分局凌云路派出所接到某公司行政主管胡女士的报警电话。胡女士称，公司在清点用于业务拍摄的摄像机、镜头等贵重设备时，发现部分器材不翼而飞。这些器材一直由员工股某负责保管，但面对公司的多次询问，股某总是支支吾吾、百般推脱，无

## 丈夫过世将遗产都留给妻子

## 法院：未成年子女怎么办？

听说过“遗嘱必留份”吗？《中华人民共和国民法典》规定：“遗嘱应当为缺乏劳动能力又没有生活来源的继承人保留必要的遗产份额。”近日，上海市普陀区人民法院披露了一起涉未成年人“遗嘱必留份”的家事案件典型案例。

王先生和路女士是一对恩爱的夫妻。二人共同育有两个女儿，分别是已年满 20 岁的大女儿王琳（化名）和刚满 5 岁的小女儿王丽（化名）。

2022 年，王先生因病去世。在去世前，他留下了一份自书遗嘱。在遗嘱中，他将名下的房产、存款等财产均留给妻子路女士。

此后，为了完成王先生名下房屋的过户手续，路女士提起了诉讼，希望能够通过调解的方式完成过户。

在审理过程中，普陀法院发现，在王先生留下的遗嘱中，其名下的财产均由妻子路女士一人继承，并未给缺乏生活来源

的未成年女儿王丽保留必要的遗产份额。

法院指出，虽然作为王丽的母亲，路女士对王丽具有法定的抚养义务。但王丽作为独立的民事主体，其名下没有任何财产，无法确保其在未成年期间，有持续稳定的经济来源和生活支持。如果按照王先生的遗嘱进行调解，则可能侵害王丽作为未成年人的合法权益。

因此，在向当事人释明法律规定和工作机制后，法院邀请上海市阳光社区青少年事务中心社工，作为儿童权益代表人，代表王丽参与了本案的诉讼全过程，在庭审中表达了关于继承遗产的意见。

经调解，路女士愿意为两个女儿分别保留部分房产份额。最终，各方就继承事宜达成了调解协议。协议中约定，涉案房产由路女士、王琳、王丽继承，继承后，该房产由三人按份共有。

晨报记者 张益维

## 上海惠友汽车租赁有限公司：从社区接驳到城市动脉的初心坚守与未来征程

在上海松江，惠友汽车租赁以二十载时光诠释“初心”与“成长”。从社区接驳车到拥有百辆运营车辆的行业标杆，企业始终以“服务民生、共建城市”为锚点，在交通服务赛道践行责任担当。

■一、创业初心：从社区街巷出发的民生情怀 2004 年，创始人苏建辉驾驶二手客车解决雅仕轩社区“最后一公里”出行难题，凭借优质服务成为居民信赖的“移动驿站”。2007 年公司成立后，仍坚持为松江莘闵社区居民提供高频次通勤服务，将民生服务基因深植发展根基。

■二、发展之路：从民生服务商到城市治理参与者 惠友发展与城市进程紧密契合。2010 年上海世博会期间，公司抓住接驳需求，采购海格客车组建车队完成任务，借此提升政务服务能力，从社区服务商升级为城市级合作伙伴。其陆续承接松江区 13 个镇街通勤业务，作为闵行区首批社会应急救援力量车队，在防汛、疫情等突发事件中完成数百次人员转运

任务，展现城市治理担当。

公司旗下的上海惠友宏建设发展（集团）有限公司与宇通重工达成战略合作，代理其新能源环卫车辆在上海市区的销售与运营服务，覆盖纯电动扫路车、洗扫车、垃圾压缩车、雾炮抑尘车等全系列产

品，满足城市精细化环卫需求。  
■三、未来征程：构建智慧出行生态的长三角蓝图 作为绿色产业综合性企业集团，惠友深耕新能源汽车领域。其创新推出的新能源汽车租赁平台，面向政府、企业及个人，采用“长租+短租+分时租赁”多元化模式，配套智能充电网络与数字化运维平台，实现车辆全流程可视化管控。公司与多家新能源车企、充电桩运营商及地方政府合作，运营车辆超 300 台，服务网络覆盖上海各乡镇街道。

“我们不仅是车辆供应商，更是城市出行生态的共建者。”苏建辉的话语中，透露着惠友对未来的期许。从社区“毛细血管”到区域“主动脉”，惠友以初心为帆、创新为桨，在长三角一体化浪潮中驶向更广阔的天地，续写“城市出行生态共建者”的使命篇章。（岳浩）

## 康景物业上海分公司：深耕申城十五载，以科技赋能助力品质生活提升

在上海这座充满活力的国际大都市，广东康景物业服务上海分公司凭借专业服务与创新实践，成为社区服务领域的标杆企业。自成立以来，公司依托母公司合生创展集团的雄厚资源，秉持“以人为本，创造健康生活”的企业理念，形成涵盖住宅、商业、写字楼等全业态的服务体系，华东区域管理面积超 900 万平方米，服务数十万业主。

■全业态服务布局，构建品质生活生态圈 康景物业上海分公司以物业服务为核心，业务覆盖住宅、商业、写字楼等多领域，形成“基础服务+增值服务”模式。公司整合内外部资源，构建闭环服务体系。在住宅领域，精细化管理打造舒适家园，如松江区合生国际花园经改造成为“美丽家园”示范小区。商业管理方面，五角场合生汇等项目通过四维叠加，吸引知名企业入驻。  
■科技赋能智慧社区，引领行业变革 作为合生创展“合生活”战略践行者，康景物业上海分公司融合

物联网、大数据技术，构建智慧服务平台，实现向智慧服务转型。业主可通过“合生活”平台便捷完成报修、缴费等操作，服务响应迅速。科技赋能让社区成为有温度的智慧有机体。

■品质铸就口碑，荣誉见证实力 集团将 2025 年定位为“品质服务提升年”，强调品质和服务的重要性。康景物业从多维度进行品质稽核及提升。凭借卓越服务，康景物业上海分公司屡获行业认可：合生国际花园、合生城邦四街坊等项目入选“上海市物业管理示范项目”。

■展望未来，开启品质服务新征程 站在新起点，康景物业上海分公司将持续深化“物业+增值服务”模式。打造科技硬实力，深化合生活赋能；塑造服务软实力，完善人性化服务标准；实现人文暖实力，激活“社区情感共同体”。

康景物业上海分公司始终以匠心雕琢服务细节，用科技赋能美好生活。未来，公司将继续以“提升客户体验、创造资产价值、营造和谐社区、创造健康生活”为核心使命，为申城居民带来更智慧、更温暖的社区体验。（岳浩）