

开放合作： 赋能新质生产力 与可持续发展

史太白技术管理中国总部首登上交会 为中德“双向奔赴”搭一座“国际桥梁”

在第十一届中国(上海)国际技术进出口交易会(上交会)上,史太白技术管理中国总部首次亮相,展示了其作为中德技术转移合作桥梁的角色。德国史太白基金会前主席约翰·吕恩指出,中国正在大力推动技术转移的革新与发展,这为史太白技术管理中国总部提供了理想的合作机会。

史太白技术管理中国总部总裁马娟强调了公司如何赋能产业高质量发展和全球化进程。一方面,德国的先进技术和成熟企业渴望进入中国市场;另一方面,中国的研究成果和技术产品也在寻求全球化的舞台。然而,这一过程中面临两大挑战:人才与机制模式。为此,史太白技术管理中国总部依托旗下斯泰恩拜斯大学的“双元制”教育模式,培养具备国际化视野、扎实专业技术技能以及出色项目管理能力的复合型人才,以此破解“双向奔赴”的痛点。

此次参展上交会,史太白技术管理中国总部特别

设计了一个36平方米的展台,模拟一个浓缩的技术转移工作站,包括技术展示、案例分享、互动体验等区域,直观地呈现了从实验室到市场的全流程解决方案。此外,为了进一步推广先进的理念和方法工具,如“吕恩模型”,史太白技术管理中国总部还举办了一系列研讨会,旨在分享多年积累的经验 and 知识体系。

自2024年2月成立以来,史太白技术管理中国总部已经完成了“两个100工程”的阶段性积累,汇聚了100项世界前沿技术和100位不同领域的专家。对于此次上交会,史太白技术管理中国总部精心挑选了50多个前沿技术项目,期望能够找到合适的合作伙伴,在上海及长三角地区开展转化项目。

这次首秀标志着史太白技术管理中国总部在中国市场的新起点,也预示着它将成为中国技术转移生态带来深远的影响。

从月球尘埃到未来织物

东华大学在上交会揭秘“月壤纤维”的星辰大海

自从嫦娥五号带回珍贵的月壤样品,引发人们对月壤用途的诸多遐想。在中国(上海)国际技术进出口交易会上,东华大学展示了其研制的月壤纤维产品及真空拉丝设备,揭开月壤的神秘面纱。

东华大学教授汪庆卫及其团队主要研究各类纤维材料,如碳纤维、芳纶纤维等。他们设想将月壤制成纤维,进而加工成织物和防护材料。

月壤纤维的制备过程看似简单,实则面临诸多挑战。为实现月球本地原位制备,东华大学自主研发了适用于深空环境的月壤纤维自动成纤装备,成功克服了月球无人、真空、无重力等环境难题。

月壤纤维直径仅约10-20微米,具有耐辐照、耐稳定、高强度等特点,用途广泛。它可以增强粉体材料,用于保温或防护;编织成二维纤维布或毡,可用于容器、帐篷等设备;还能制成三维网状或棒状材料。

对话璞跃中国：

锚定开放创新的上海高地,在卷与松弛中寻找平衡

“我们想借助上交会,向全球公布我们科创平台正在做什么。”璞跃中国(Plug and Play China)首席执行官徐洁平,将中国(上海)国际技术进出口交易会视为一个“永不落幕的科技世博会”,是构建国际科创社交网络的绝佳舞台。他构想通过2025年上交会,为从0到1阶段的创新者,特别是00后创业者,提供碰撞、对接与“解压”的空间。

徐洁平坚信上海将成为中国的科创高地。他认为,上海在人才密度、科学禀赋、产业深度和国际化程度上优势突出,完全有潜力成为“全球科技加速器”。

在徐洁平眼中,璞跃的核心价值在于扮演“催化者”(catalyst)、“嬗变者”(change agent)或“裂变者”(mutator)的角色,它链接早期创业者与拥有开放式创新心态的大企业,通过“投小投早投硬核”的策略,帮助初创企业跨越从产品模型到市场验证的“创业死亡谷”。例如,璞跃早期投资的建筑机器人企业大界机器人,通过平台对接三一重工、香港置地等巨头,其

技术得以快速验证并成功应用于徐汇西岸金融城项目。

徐洁平观察到,中国创投圈弥漫着“超级焦虑”,而“松弛的状态,才能够碰撞出有趣有创意的东西”。他认为,推动开放式创新是关键,但目前国内企业拥抱外部创新的程度尚处早期。挑战之下,机遇在于激活庞大的“腰部企业”群体。他指出,这些企业是未来的领军者,与它们合作,能为初创企业提供更灵活高效的打磨产品路径,极大拓宽产业创新广度。璞跃计划在未来5年推动1000家国内“腰部企业”开放场景。

对比硅谷,徐洁平认为上海无需模仿,应发挥自身市场、产业与人才优势,成为全球创新网络中的关键节点和加速器,帮助全球创新项目在此跨越“死亡谷”,实现商业成功。璞跃中国的使命,正是在这片土地上,锚定全球创新高地,驱动未来产业加速向前。

以创新为帆

格拉斯哥启航2025上交会

“我们此行的核心使命,一是致力于深化苏格兰,特别是格拉斯哥企业与中国企业在多元技术领域的连接,目标是显著提升双边贸易额;其二,我们渴望向世界展示,格拉斯哥是一座以创新为经济增长核心驱动力的城市。”2025年上交会,苏格兰格拉斯哥市作为境外主宾城,格拉斯哥商会首席执行官Stuart Patrick接受采访时说。

这正契合上交会“赋能新质生产力”的主题。Patrick介绍,格拉斯哥的生动实践是其三大创新区——格拉斯哥市创新区(GCID)、格拉斯哥河畔创新区

(GRID)和先进制造业创新区(AMIDS)。他强调,这些创新区通过集群效应,整合政府、学术界与产业界,极大加速了学术成果的商业化进程,致力于将创新成果转化为商业成功。

Patrick对上海的活力与机遇印象深刻,视其为理想的合作门户。他表达了两大关键愿望:深化与上海的教育合作,开通两地直航航线以促进商业往来。格拉斯哥已准备好,以创新活力与务实精神,在上交会平台与中国伙伴携手,共同赋能新质生产力,共创可持续未来。

从松江区的一场考察开始

格拉斯哥商会与上交会的“双向奔赴”

第十一届中国(上海)国际技术进出口交易会在上海落下帷幕,其中格拉斯哥商会以境外主宾城的身份首次亮相。这一合作契机的实现,离不开松江区投资促进服务中心的努力。

故事起源于2024年进博会期间,当时格拉斯哥商会会长Stuart Patrick带领一行成员访问了松江区。松江区投资促进服务中心迅速响应,联合区内的多个部门共同接待,并根据商会成员的兴趣安排了一系列实地考察与洽谈活动。

基于对素食文化的共同兴趣,松江区投促中心看到了中餐素食在欧洲市场的巨大潜力,并积极促成格拉斯哥商会参与本届上交会。此次上交会,格拉斯哥市展示了其在绿色低碳、再生能源、医疗科技等前沿领域的最新成果,寻求国际合作与市场拓展的机会。

借助上交会,松江区期待与格拉斯哥在产业升级、技术创新等方面展开更广泛的合作,如加速新能源、智能制造等优势产业的转型升级,加强人才联合培养和科技成果转化等。

为了更好地支持本土企业“走出去”,松江区采取了一系列措施。例如,出台相关政策文件,在土地、税收、人才等方面提供全面支持;提供高效的全流程代办服务,充分

发挥上海的金融优势为企业发展保驾护航。同时,松江区还积极组织企业参加海外会展活动,推广数字贸易工具,增强供应链自主可控能力,并构建“出海服务矩阵”,帮助企业应对复杂的国际环境。

未来,随着双方合作的不断深入,必将为各自的城市发展注入新的活力,同时也为中国与其他国家和地区的技术交流合作书写更多生动篇章。这场合作不仅是技术的交流,更是文明对话的实践,它证明了在全球化的背景下,技术无国界,创新无孤岛。

“聚链成网”赋能新质生产力：

上海详解区块链如何驱动“五个中心”建设

“区块链有几个关键特性,安全性、可追溯性、解决信任问题的能力,以及数据不可篡改的特点,这些特性使区块链技术在推动行业贸易数字化过程中发挥着重要作用。”上海数据集团副总裁吕锋接受采访时说。

2025年上交会上,区块链展区以“数智上海 链创未来”为主题,集中展示跨境贸易、航运物流等四大领域的超20个应用场景,生动实践着区块链应用的“上海模式”。

为赋能实体经济,上海已落地多个“明星项目”。例如,“沪贸批次贷”依托上海单一窗口,利用区块链隐私计算技术,在数据“可用不可见”的前提下,有效解决了外贸中小微企业融资难的问题。此外,“跨境溯源”项目为宝玉石等商品构建了“端到端”的数据链;中远海运的电子提单与上港集团的电子放货应用,则通过数字化存证与流转,大幅提升了航运物流效率。

“上海模式”的核心是其

“1+1+1+X”架构。吕锋详解,该架构整合了算力、平台、政务与市场应用,更关键的是,它由上海数据集团与国家区块链创新研究中心合作研发,实现了从底层到上层的全栈国产化与技术自主可控。

模式创新的精髓在于“聚链成网”。吕锋说:“我们接受所有异构链进行跨链对接,共同打造行业生态。”该模式通过建立“链联盟”,打破“链岛”效应,旨在构建统一协调的城市链体系,最大化释放数据价值。

谈及与AI的融合,吕锋认为,区块链是解决信任关系的底层基础设施,为AI应用提供数据可信流通的支撑,二者结合能共同赋能新质生产力发展。

展望未来,区块链应用将从贸易金融拓展至文旅等C端场景。上海正以“聚链成网”的创新模式,通过开放合作构建互惠共赢的产业生态,最终目标是打造“万链互联”的可信数据空间,为数字经济发展持续注入新活力。

上技国际亮相2025上交会：

推动全球技术双向流动,助力全球科创合作

“我们今年落地的项目更多了。”上海技术交易所国际交易中心(以下简称“上技国际”)总经理屈林在见到记者时说了这么一句话。

2023年刚刚成立的上技国际,用了不到三年的时间,就促成了10余个项目的落地,在今年的上交会上,上技国际聚焦于提供更加便捷的服务模式,提升技术的对接效率来推动更多的项目。

“今年我们是平台与企业并重,我们希望让更多企业的需求方和供给方真正站到台前,能够形成充分的对接。”屈林强调。

与往年相比,2025年上技国际的服务链条进一步延伸,

在技术引进过程中,公司实现了技术估价与评估体系的突破,为技术合作方提供更科学的决策依据;在技术和产业对接的过程中,合作形式从单一的技术交易扩展至技术入股、并购等多元化模式,推动技术成果更高效地转化为产业动能。

从2023年3月成立,到2024年实现零的突破,仅在去年上技国际促成实际的技术交易额已突破2亿美元,并推动10余个项目落地,其中三至四个项目成功走向海外。

近年来,上海一直在推进建设具有全国影响力的科技创新中心,上技国际依托上海的营商环境与政策支持,积极融入上海建设国际技术交易枢纽与科创中心的进程。

“技术流动的背后是人才与资本的流动。”屈林强调,“我们在人才流动和技术资本进出两方面做了大量努力。”一是打造人才流动通道,比如为外籍人才的签证提供便利化措施。二是搭建资本结算便利化通道,为技术合作提供资金支持。

2025年的上交会上,上技国际计划发布全球跨境技术贸易数字化平台,借助数字化手段提升技术展示与对接效率,拓展服务模式。



海光信息：

以开放生态与原生安全,重构中国算力护城河

2025年上交会前夕,海光信息副总经理应志伟接受采访时点明核心战略:开放合作。海光CPU兼容主流x86生态降低客户迁移成本,但其真正的技术壁垒是凝聚了超5000家伙伴的“光合组织”产业联盟,将芯片、整机、软件到应用串联成一条开放式创新链。

这种“生态赋能”模式在2025年上交会上重点展示。例如,海光与国泰君安合作,以CPU内置的国密算法取代传统密码机,在提升证券交易系统安全性的同时优化了性能。与上海CA(上海市数字证书认证中心)等企业的合作,共同构成了海光将展示的“上海案例”。

在AI领域,海光DCU业务正迎来爆发式增长。面对英伟达CUDA的成熟生态,海光采取

“先兼容,再超越”的长期主义策略。其DCU兼容“类CUDA”生态,让客户平滑迁移,同时自研DTK异构软件栈,旨在最终形成独立的国产AI算力生态。应志伟坦言:“技术分叉是必然的,但我们需要时间。”

如果说生态是商业策略,安全则是海光的技术护城河。应志伟强调,海光在内存加密、可信计算上全面采用国密算法,并全球首创用SM4做内存加密,实现“原生安全”,修复了传统架构漏洞。该优势正从CPU延伸至DCU,确保大模型训练数据安全,打造“算得快,更要算得安全”的差异化价值。

2025上交会作为海光展示这些技术落地成果的重要舞台,证明国产芯片不仅能实现替代,更能带来安全与性能的提升。

解码 X to the future

上海电气的“上交会老友记”

上海电气作为中国装备制造业的“国之重器”,与上交会渊源深厚。自2014年首次参展以来,它一直将上交会作为重要的对外交流窗口,在此持续展示高端装备制造、新能源、智能制造等领域的前沿成果。

今年,上海电气再次亮相上交会,以“X to the future”为主题,聚焦能源、智能机器人和AI三大领域业务布局及开放式创新体系。这里的“X”涵盖“Power to X”“Robot for X”和“AI+X”,充分展现了上海电气对未来科技与产业发展的深度思考。

在智能机器人领域,上海电气展示了协作机器人“Robot for X”在核电蒸汽发生器管孔清洁和新能源电池包组装等工业场景的创新应用。例如,智能双臂机器人在狭窄空间中以毫米级精度完成清洁任务,避免人工操作损伤,且全程可追溯;在电池包装配中,结合3D视觉和AI防错引导系统,机器人实现精准安装和可靠插接,提升了自

动化水平与质量控制。

能源领域,上海电气始终将之作为战略发展重点,致力于构建助力“双碳”目标的“上海方案”。洮南绿色甲醇项目便是典型范例,该项目利用洮南丰富的生物质和风能资源,打造“绿色能源+绿色化工”产业链,探索出可复制的绿色甲醇产业化模式。

此外,上海电气在传统煤电与新能源领域均取得显著成果。自主研发的百万千瓦超超临界二次再热机组降低煤耗,海上风电、光伏、储能和氢能等领域也实现全方位布局,如海上风电累计装机份额达27.5%,光伏掌握高效N型异质结电池核心技术,储能提供全场景解决方案,氢能具备一体化解决方案能力。

从前瞻视野到助力“双碳”目标,再到推动技术突破,上海电气在高端装备、新能源和智能制造领域持续引领,为国家现代化建设和全球可持续发展贡献着“上海电气力量”。

港科大上交会首秀：

我们想在上海当好科技“红娘”

今年1月22日,港科大上海中心在徐汇滨江正式成立,肩负起“产教融合人才培养”和“创新孵化产业加速”的双重使命。在第十一届中国(上海)国际技术进出口交易会上,这个新设立的中心迎来了它的首秀,展示了其作为连接学术界与产业界的“媒婆”的角色。

港科大上海中心带来了自有品牌“AHEAD”以及多家入驻科创企业,并展示了6个最新的研究成果和技术转移项目。这些项目围绕人工智能、机器人技术和可持续发展等前沿领域,旨在通过技术创新提供更高效的解决方案。

对于一个刚刚成立不到半年的机构来说,这次参展具有特别的意义。它不仅港科大上海中心向外界展示自身实力的一个窗口,也是对内部团队协作能力的一次考验。正如中心主任杨旸所言,尽管是新兵,但主要任务在于学习,促进产教融合,推动创新与产业的紧密结合。这种务实的态

度和谦逊的精神贯穿于整个参展过程之中。

此外,港科大上海中心还希望通过此次参展传递三个重要信号:首先,是展示自身的资源和能力;其次,是表明愿意打破象牙塔壁垒,积极融入国内同行的学习与交流中;最后,则是寻找合作伙伴,共同探索科技发展的未来方向。这三点不仅体现了港科大的开放态度,也反映了其对未来合作的深切期待。

港科大上海中心计划在未来三到五年内聚焦于“芯人生”,即芯片、人工智能和生物科技领域的发展。为了实现这一目标,中心将重点加强人才培养,打造开放的合作平台,并积极与各方沟通学习。

港科大上海中心以上交会为契机,展现出了强大的创新能力和发展潜力。作为一条潜在的“鲶鱼”,它有望激发上海乃至整个长三角地区产学研平台的活力,促进区域内的协同创新与发展。

